



Programa de distribuïdors RepCamp

Fes-te distribuïdor de Repcamp, aconsegueixi clients i comparteixi ingressos

Què és RepCamp?

RepCamp és una plataforma cloud i mòbil dissenyada per millorar les activitats comercials dels representants de vendes i optimitzar al màxim el processament de comandes. RepCamp es compon de:

- Una **aplicació al núvol** per gestionar i distribuir eficaçment tota la seva informació comercial* entre els dispositius mòbils dels seus representants.
- Una **aplicació mòbil** multi plataforma** mitjançant la qual podrà accedir a la informació comercial dels seus clients, mostrar el seu catàleg de productes, confeccionar pressupostos i realitzar comandes (online/offline).
- Múltiples **sistemes de sincronització** i pujada d'informació al núvol (API, excel, backoffice) permetent la integració completa amb software de tercers.

Quants Plans de subscripció hi ha?

RepCamp es comercialitza sota un model de subscripció (SAS) oferint tres Plans:

- **Free**, gratuït, limitat a un usuari, només funcionalitat bàsica. El pla inclou 30 dies de característiques Premium per poder provar el producte en profunditat.
- **Indie**, ideal per representants independents, fins a tres usuaris, funcionalitat bàsica amb importació via pujada manual de fitxers CSV/EXCEL.
- **Premium**, orientat a empreses, usuaris il·limitats, funcionalitat avançada amb accés a RepCamp API permetent integració amb software de tercers.

Qui hi ha darrere de RepCamp?

Kriter Software, fabricant de solucions de Gestió Empresarial des del 1989, amb oficines centrals a Mataró (**Gran Barcelona**). Més de 500 empreses de múltiples sectors avalen els seus serveis i productes.

El seu producte principal, el software de gestió **Kriter ERP**, s'integra i complementa amb un ecosistema de solucions que inclou: **Kriter Finances** (Gestió financera), **PREK** (portal B2B), **Kriter Store** (comerç electrònic) i **RepCamp** solució de mobilitat per representants. Per informació addicional, visitar la nostra pàgina www.kriter.net.

Què és el Programa de Partners de RepCamp?

El programa internacional de partners té com a objectiu proporcionar suport i compensació econòmica a aquelles empreses que desitgin comercialitzar **RepCamp** i oferir serveis de personalització, formació i suport.

Quin tipus de Partners busquem?

El programa internacional de partners té com a objectiu proporcionar suport i compensació econòmica a aquelles empreses que desitgin comercialitzar RepCamp i oferir serveis de personalització, formació i suport.

Qui s'encarrega de la instal·lació i/o formació en cas que els clients ho sol·licitin?

RepCamp s'ha dissenyat per ser molt usable. Tanmateix, tots els serveis de valor afegit que el client final pugui sol·licitar, tals com l'assessorament, la implantació i la integració amb els seus sistemes mitjançant **RepCamp API**, seran gestionats directament pel Partner.

Troba Repcamp a

 App Store

 Google play

com a descargga
gratuïta

www.repcamp/partner
partners@repcamp.com

POWERED BY

KRITER
SOFTWARE



Quina compensació obtinc pel meu treball?

Els nostres Partners, gaudeixen de suport addicional per poder oferir serveis de valor afegit als seus clients així com compensacions per la distribució de RepCamp.

• Compensació entre un 15 i 25% de les subscripcions que ven i dona suport. El percentatge augmenta a mesura que tingui clients. El pagament s'efectuarà mensualment i de forma recurrent.

Quantitats Mensuals	Comissió
Primers 2000 € o 2000 \$	15%
Següents 8000 € o 8000 \$	20%
Més enllà de 10000 € o 10000 \$	25%

Exemple: Quantitat a comissionar 15.000. La comissió serà la suma del 15% de 2.000 més el 20% de 8.000, més el 25% de 5000. Total 3.150

- Oferir serveis de valor afegit als clients, consultoria, configuració, integració ERP i suport premium.
- Suport tècnic i comercial per proporcionar serveis addicionals.
- Materials i suport a la promoció comercial i màrqueting.
- Accés avançat a les noves característiques.
- Acreditació i inclusió en el directori de Partner.
- Dashboard de Partner, que permetrà fer seguiment d'estat dels seus clients.

Hi ha algun sistema de formació online?

Efectivament, RepCamp disposa de vídeos d'aprenentatge en <http://vimeo.com/repcamp> i un manual d'usuari de l'aplicació.

Puc utilitzar el RepCamp API?

L'API és completament obert pels usuaris premium. Cada associat pot desenvolupar els seus propis mòduls d'integració a tercers segons cada mercat, sector o necessitats concretes de software.

Per altra banda RepCamp exporta totes les dades en formats estàndard de manera que la instal·lació d'una solució integrada pot realitzar-se utilitzant les eines importar/exportar de les que disposa tot ERP / CRM.

L'ús de l'API no és obligatori encara que el recomanem per automatitzar el procés.

Per més informació i recursos per a desenvolupadors <http://developers.repcamp.com>.

Com puc començar i formar-ne part?

• Registri el seu interès mitjançant el següent formulari:

<http://www.repcamp.com/app/partner/login/register>. El nostre equip es posarà en contacte per conèixer més del seu negoci i clients als qui desitja distribuir RepCamp, així com respondre a qualsevol pregunta que tingui sobre el programa.

• Rebi el seu Codi únic de Partner. Codi únic per identificar els seus Clients i que permet que puguem realitzar el seguiment de la relació entre partners i clients.

No existeix una quota d'accés i permanència al Programa.

Quins són els nostres plans de futur per RepCamp?

Al desenvolupament de RepCamp està definit i planificades les funcionalitats futures de RepCamp d'acord amb el know-how adquirit en anys d'experiència al mercat de software i la consultoria. Consultar.

<http://www.repcamp.com/es/roadmap>.